



ГОВОРЕНИЕ

Инструкция к выполнению теста

В этом тесте Вам нужно выполнить 4 задания (ситуации 1-4): ответить на вопросы, принять участие в деловой беседе, выступить на совещании.

Все ответы должны звучать громко и чётко.

Время выполнения теста – 35 минут.

Инструкция по выполнению задания 1.

В этом задании два блока вопросов.

В первом блоке вам предлагается ответить на 4 вопроса о себе.

Во втором блоке – на 6 вопросов, связанных со сферой бизнеса и торговли.

Внимание! Задание выполняется без подготовки.

Ситуация 1. Здравствуйте! Мы хотим с вами познакомиться. Ответьте на вопросы.

Блок 1.

- Здравствуйте! Как Вас зовут?
- Сколько Вам лет?
- Из какой Вы страны?
- Сколько лет Вы живёте в России?

Блок 2.

- Как вы думаете, где лучше работать в маленькой фирме или в крупной компании? Почему?
- Как вы думаете, что нужно для того, чтобы бизнес развивался эффективно? Почему?
- Скажите, что вы предпочитаете: создать свой бизнес или работать по найму? Почему?

Инструкция по выполнению задания 2.

В этом задании вам предлагается с помощью предложенных реплик поддержать диалог.

Время на подготовку – 3 минуты. Время выполнения задания – не более 5 минут.

Ситуация 2. Ваша компания производит и продаёт бытовую технику. Она принимает участие в Международной выставке в Москве. К вашему стенду подошёл представитель российской фирмы, которую заинтересовала ваша продукция. Ответьте на его вопросы. (Заранее придумайте название своей компании, географию сбыта (названия фирм, с которыми сотрудничаете), какие у вашего товара конкурентные преимущества, каким образом собираетесь расширять каналы сбыта в России, на каких условиях поставляете товар и т.д).

– Добрый день! Меня зовут Владимир Петров. Я представитель российской компании «МВидео». Нас очень заинтересовала ваша продукция. Скажите, вы давно работаете на рынке?

– ...

– Что вы можете рассказать о своём товаре? Какие у него конкурентные преимущества?

– ...



- А у вас широкая география сбыта? С какими, например, фирмами вы сотрудничаете? Откуда они?
-
- Вы собираетесь расширять каналы сбыта в России? Каким образом?
-
- А на каких условиях вы обычно поставляете свой товар? Вот, например, электрические плиты. И какой у вас объём пробной партии?
-
- А если мы закупим, например, 500 штук электрических плит, на какую скидку мы можем рассчитывать?
-
- А какой у вас максимальный размер партии? Есть какие-то ограничения?
-
- Ну что же, спасибо за информацию. Мы хотели бы заключить с вами договор на поставку товара. Надеюсь, вы не возражаете?
-
- Но сначала я хотел бы обсудить с вами ещё кое-какие вопросы. Когда вам удобно встретиться со мной?
-
- Хорошо. Договорились. До встречи.
-

Инструкция по выполнению задания 3.

*В этом задании вам предлагается выступить на деловом совещании с сообщением. Ваша задача – составить монологическое высказывание, используя данные графика.
Время на подготовку – 3 минуты.*

Время выполнения задания – не более 5 минут.

Ситуация 3. Вы сотрудник фирмы. Вам поручили выступить на деловом совещании, посвященном анализу экспортной политики России. Прокомментируйте структуру российского экспорта, используя данные графика.



Инструкция по выполнению задания 4.

В этом задании вам предлагается выступить на деловом совещании с сообщением.

Ваша задача – составить монологическое высказывание, используя материалы презентации.

Время на подготовку – 7 минут. Время выполнения задания – не более 5 минут.

Ситуация 4. Вы сотрудник фирмы. Вам поручили подготовить сообщение о деятельности российской компании, с которой руководство планирует заключить договор. Выступите с сообщением, используя материалы презентации.



Весь тест оценивается в **152 балла** (100%). Всего 4 задания.

Задание 1:

- 4 вопроса x 1 балл = 4 балла;
- 6 вопросов (3 двойных вопроса) x 2 балла = 12 баллов;

Задание 2: 9 вопросов по 4 балла = 36 баллов;

Задание 3 (монологическое высказывание): 50 баллов;

Задание 4 (монологическое высказывание): 50 баллов.